

## Kunden lösungsorientiert und auf Augenhöhe beraten.

Mit Hilfe unserer Expertise und Ihrer Kompetenz möchten wir die Herausforderungen unserer Kunden und Partner noch besser erkennen und gemeinsam mit Ihnen lösen.



Die LUM GmbH verfügt über jahrzehntelange wissenschaftliche und messtechnische Expertise in der:

- Partikelcharakterisierung
- Analyse von Suspensionen und Emulsionen inkl. der Stabilitätsbeurteilung
- Bestimmung von Füge- und Schichtfestigkeiten
- Qualitätskontrolle und Verfahrensoptimierungen.

Dieses Wissen und dessen kontinuierliche Erweiterung bilden die Grundlage für kundenorientierte Problemlösungen, Produktentwicklungen und Dienstleistungen für unsere nationalen und internationalen Kunden, welche in weltweit führenden Industrie-, Nahrungsmittel-, Kosmetik-, Pharmakonzernen und mittelständischen Unternehmen als auch zunehmend im akademischen Bereich tätig sind.

Wir gestalten die Zukunft mit eigenständiger Forschung und durch die Mitarbeit in ISO, ASTM und DIN EN. Wir sind weltoffen, international, interessiert und zukunftsorientiert.

Als familiengeführtes mittelständisches Unternehmen mit vier Tochterunternehmen in den USA, Japan, China und Frankreich sowie zahlreichen Distributoren sind wir international bestens aufgestellt und erschließen ständig neue Märkte.

Werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte! Wir stellen ein:

## Vertriebsingenieur (w/m/d)

### Was Sie auszeichnet:

- Sie haben **Ingenieurs- oder Naturwissenschaften studiert** bzw. **Erfahrungen im physiko-chemischen, physikalischen / verfahrenstechnischen Bereich** erworben.
- Sie **begeistern sich für offene Kundenfragen und deren Lösungsmöglichkeiten** durch analytische Messgeräte von TOP-Niveau für TOP-Kunden im B2B-Bereich.
- Mit Ihren **Erfahrungen vom Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte** im B2B sind Sie schon bestens gerüstet.
- Mit Ihren **guten Deutsch- & Englischkenntnissen** kommunizieren Sie offen und gewandt mit Kunden und internationalen Partnern. Weitere Sprachkenntnisse in Italienisch, Griechisch oder einer anderen südosteuropäischen Sprache begrüßen wir sehr.
- Durch Ihre **guten Umgangsformen, Ihre selbstständige, verlässliche Arbeitsweise und Kompetenz** überzeugen und gewinnen Sie Kunden & Kollegen gleichermaßen.

## Ihre Verantwortlichkeiten:

- Bei Messen und Veranstaltungen in Deutschland & Europa begeistern Sie die Kunden für unsere Produkte.
- Während Ihrer Vertriebstätigkeit in Teilen Deutschlands und Europas pflegen Sie langjährige Kundenbeziehungen und gewinnen mittels Ihrer Marktbeobachtungsgabe neue Kunden.
- Spannende praktische Vertriebstätigkeiten, wie Messung von Kundenproben, wissenschaftliche Dokumentation und Ergebnisdiskussion mit Anwendern, technische Qualitätskontrolle, IQ/OQ von Kundengeräten vor Ort.
- Sie begleiten Ihre Kunden während des gesamten Prozesses, von der Angebotserstellung über die Einweisung und Schulung bis zur Unterstützung in der täglichen Anwendung und dokumentieren den Prozess.

## Was wir Ihnen bieten:

- Täglich neue Herausforderungen auf verschiedenen Ebenen, wissenschaftlich-technisch, kommerziell und kulturell.
- Erfolgreiche und zufriedene Kunden in Industrie, Forschung und Hochschulbildung, deren Zahl sich durch Ihren Einsatz stetig vergrößern wird.
- Ein sicherer und langfristiger Arbeitsplatz in Vollzeit am „Wissenschaftsstandort“ Berlin-Adlershof, in einem innovativen Technologieunternehmen.
- Sie erwarten eine intensive Einarbeitung und ständige Weiterbildung.
- Ein motiviertes Team mit netten Kollegen in familiärem Betriebsklima.
- Die Möglichkeit, Teil der weltweiten LUM Community zu werden.
- Branchenübliche Arbeitsmittel, auch zur Privatnutzung.
- Bis zu 30 Urlaubstage
- Leistungsgerechte Bezahlung, Beteiligung am Unternehmensergebnis und unsere Unterstützung bei Ihrer persönlichen Weiterentwicklung.

## Weitere Benefits:



Kernzeit  
9-14 Uhr



Wachstum  
& Teilhabe



Flache  
Hierarchien



Regelmäßige  
Events



Lunch-  
Lotterie



Gratis  
Kaffee



Obstkorb



Nahe  
S Adlershof



Einkaufs-  
möglichkeit



**Sie sind interessiert? Lernen Sie uns kennen!**

**Senden Sie bitte Ihre ausführlichen und vollständigen Bewerbungsunterlagen an [personal@lum-gmbh.de](mailto:personal@lum-gmbh.de).**

**Für Rückfragen können Sie uns gerne unter +49(0)30/678060-30 kontaktieren.**



[bit.ly/lum-jobs](https://bit.ly/lum-jobs)

